

Tables rondes

Elle sait pouvoir compter sur une trentaine de spécialistes dans des domaines aussi divers que la récupération de l'eau, la biomasse, la construction bioclimatique en bois, le solaire thermique, l'isolation, le photovoltaïque (1)... L'information, ce sera surtout l'organisation de tables rondes, demain, entre 10 h et 11 h 15.

- > Pourquoi isoler, avec Emmanuel Nattier de Robinson Matériaux (Tourcoing).
- > Maison passive et étanchéité de l'air label BBC, Effinergie, Passive house avec Jean Parmentier de Habitat Bois Concept (Templeuve).
- > Témoignage sur des changements de comportement (électroménager, lampes...) chauffe-eau solaire et impacts sur la facture énergétique avec Frédéric Wetzel de l'association Solaire en Nord de Baisieux.
- > Maîtrise de l'énergie et énergie renouvelables, quelles aides financières, avec Anne-Gaël Béard.

Enfin, jusqu'à 12 h 15, des échanges avec le public permettront d'affiner ces thématiques. •

Salon Éco énergie : samedi 28, de 9 h 30 à 18 h (ouverture officielle à 12 h 30) et dimanche 29, de 10 h à 18 h, au complexe sportif de Phalempin.

(1) Les entreprises locales présentes : Crédit agricole, Art et Eau de Seclin, Oriade d'Annoeullin, L. Laroye, Tereszko & fils de Camphin-en-Carembault, Avenir Pro Clim d'Avelin à laquelle nous consacrerons un article dans une prochaine édition.

Nos clients sont formidables ...

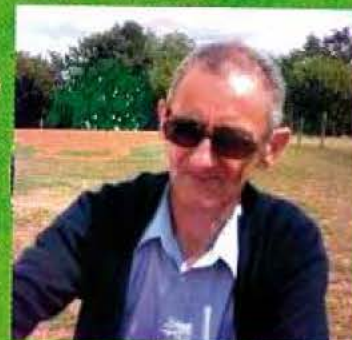
Frédéric Wetzel, client du magasin de Lesquin

« J'ai toujours été sensible à la protection de l'environnement. » Sympathique et direct, Frédéric Wetzel est un vrai « mordu » du développement durable. « C'est à ma retraite que j'ai entrepris une démarche active. Au début, je voulais même construire une maison en bois pivotant en fonction de l'exposition du soleil. Un projet un peu fou que j'ai abandonné, pour me concentrer sur l'aménagement de la maison que j'habite toujours aujourd'hui et qui date des années 70 ! »

Et des travaux, Frédéric Wetzel en a fait ! Panneaux solaires sur le toit, VMC double flux, triple vitrage... les idées et les chantiers ne manquent pas. « A Lesquin, les équipes me connaissent bien ! On avance ensemble, on discute beaucoup. Quand j'ai besoin d'un produit qui n'est pas dans le rayon, on voit ensemble s'il peut être référencé, comme sur le triple vitrage. Et j'avoue que, ces derniers temps, vous avez vraiment progressé sur les produits qui sont de plus en plus qualitatifs, à des prix abordables, et sur les conseils. »

Mais pour M. Wetzel, le partage va plus loin. « Je reçois de nombreux vendeurs qui viennent voir les produits posés et discuter du matériel qu'ils m'ont vendu. Ils conseillent même parfois à d'autres clients de me rencontrer pour lever leurs dernières réticences ! » Membre actif de l'association « Solaire en nord », intervenant aux côtés de l'ADEME dans les points « Info énergie », M. Wetzel a également mis son savoir et ses convictions au service des clients Leroy Merlin en

participant au week-end des bricoleurs passionnés à Lesquin. « Ma volonté, et je la partage avec Leroy Merlin, c'est de rendre accessibles ces solutions par la pédagogie et le prix. Chacun à notre niveau, et a fortiori, ensemble, on peut faire avancer les choses. »



Aujourd'hui, grâce aux équipements mis en place, M. Wetzel couvre 80% de sa consommation énergétique totale.

Un client avec de l'énergie à revendre

« Je suis client du magasin Leroy Merlin de Lesquin. Intéressé par l'environnement, j'ai décidé à ma retraite de réaménager ma maison afin de réduire ma consommation d'énergie. Mon idée de construire une maison en bois, pivotant en fonction de l'exposition au soleil n'a pas enthousiasmé ma femme ! En 2004 j'ai donc acheté mes premiers panneaux photovoltaïques. Aujourd'hui, je couvre 80% de ma consommation énergétique. J'ai noué une relation de proximité avec le magasin et les Chefs de Produits Leroy Merlin. Nous échangeons sur les solutions d'économie d'énergie et j'ose parfois penser que mon insistance a contribué à l'arrivée de certains produits en rayon comme le triple vitrage. Le magasin me demande parfois d'intervenir pour évoquer mon expérience. C'est un moyen pour moi de sensibiliser d'autres clients qui apprécient de parler avec une personne qui leur ressemble. Discuter, apprendre et transmettre mes connaissances est un réel plaisir. A chaque visite en magasin, je me rends en compte des motivations qui nous animent avec les équipes : rendre accessible à tous les solutions qui préservent l'environnement. »

FRÉDÉRIC WETZEL, Client de Leroy Merlin ●

2011

1 million d'ex. distribué à tous les clients Leroy Merlin de France

Tête à tête avec un écolo passionné

Frédéric a refait lui-même toute l'isolation et la ventilation de sa maison. Son but : consommer moins d'énergie. Sa motivation : ses enfants et petits-enfants. Rencontre.

Pourquoi avoir décidé de faire des travaux dans votre maison ?

Pour faire des économies d'énergie. Avant de commencer les travaux, en 2004, j'étais une maison qui consommait énormément. Or, je tiens à laisser à mes enfants et petits-enfants une planète « vivable » : j'ai décidé d'agir.

Qu'avez-vous modifié ?

L'isolation, dans une maison, c'est donc par là que j'ai commencé : j'ai remplacé le vitrage par du double vitrage renforcé, puis je me suis attaqué au renforcement de l'isolation des murs et des combles. Une fois ce premier chantier fini, je me suis occupé de la ventilation.

Pourquoi ne pas avoir fait appel à un professionnel ?

En ce qui concerne l'isolation, ce n'était vraiment pas la peine de faire appel à un professionnel : les combles n'étant pas aménagés, j'ai simplement posé de l'isolant à plat. Par contre, pour l'installation du système de ventilation, je reconnais qu'il faut tout de même être un petit peu bricoleur.

Vous avez donc eu besoin d'aide ?

Je n'ai pas vraiment eu besoin d'aide, mais plutôt de conseils. Avant de me lancer, j'ai longuement réfléchi, j'ai pris des conseils auprès des conseillers Leroy Merlin, dans les espaces info énergie... Les conseils sont toujours bons à prendre et faciles à trouver !

Au final, faites-vous des économies d'énergie ?

Ma facture énergétique pour l'année en 2004 était de 1500 euros environ et en 2010, elle est de 200 euros, tout compris. Donc oui, je fais des économies, et pas seulement d'énergie !

